

# LA GAZZETTA MARITTIMA

I QU  
ADE  
RNI.

*U. Del Corona & Scardigli*  
SINCE 1874

GLOBAL LOGISTICS PROVIDER



YOUR TRUST  
IS OUR SUCCESS

OTTOBRE 2018



EVERGREEN  
GROUP



## Evergreen Line Sets Sail with *OCEAN Alliance* Our Extensive Network Delivers Unbeatable Service

Evergreen Line is proud to be a founding partner of OCEAN Alliance, an evolutionary leap in global shipping services. With state-of-the-art vessels, we offer an unparalleled choice of port coverage, sailing frequencies and rapid transit times to ensure safe and reliable delivery of your cargo.



**EVERGREEN LINE**  
[www.evergreen-line.com](http://www.evergreen-line.com)



# SOMMARIO

- 5 La strategia: globalizzare e fare massa critica
- 7 La storia, la mission
- 9 Il Gruppo DCS
- 11 DCS Tramaco
- 13 Supply Chain
- 14 Struttura, competenze
- 17 Attività
- 18 3<sup>rd</sup> DCS Group Worlwide Meeting - Livorno, 1-2 Ottobre 2018

**LA GAZZETTA  MARITTIMA**

Organo ufficiale della «SPEDIMAR»,  
Associazione fra le Case di Spedizioni Marittime

**Direttore responsabile**  
ANTONIO FULVI

**Direzione e redazione**  
57123 Livorno  
Via Fiume, 23

Tel. 0586893358 - Fax 0586892324

E-mail: redazione@lagazmar.191.it  
**Amministrazione e pubblicità**  
Società Editoriale Marittima a R.L.  
57123 Livorno



Associata all'USPI  
Unione Stampa  
Periodica Italiana

È vietata la riproduzione  
anche parziale di articoli, grafici  
e fotografie senza citarne la fonte.

Fotocomposizione: «La Gazzetta Marittima» - Tel. 0586893358

Stampa: Centro Tipografico Livornese s.n.c. - Tel. 0586806376

Supplemento a  
«LA GAZZETTA MARITTIMA»

n° 82 del 20 Settembre 2018 - P.I. 45%

## Quella scintilla dell'intelligenza umana

**B**isognerebbe cominciare come nelle belle favole: c'era una volta. Ovvero: tanto tempo fa c'era un mondo, nella fattispecie dei trasporti e delle spedizioni, in pochi anni ha subito una trasformazione più veloce di una cometa. Per centinaia di anni ci siamo affidati, in un lento e faticoso sviluppo, a strutture e comunicazioni faticosamente evolutesi gradino per gradino, con grandi vuoti di collegamento tra centrali e vettori, vuoti che potevano durare giorni quando le navi erano in mezzo al mare. Poi la Super Nova, ovvero l'esplosione di Internet, con tutte le conseguenze delle reti immateriali, dei satelliti, del "real time" davvero reale.

In questo quadro, c'è chi è rimasto al telefono e a qualche contatto più o meno primordiale e chi invece, come la U. Del Corona & Scardigli, ha saputo cogliere tutti i vantaggi della rivoluzione informatica, entrando a pieno diritto nel presente e nel futuro. Non c'è da esagerare se, esaminando anche velocemente la struttura e l'articolazione di questa società ormai globalizzata, ci si rende conto che la sua rete sia immateriale sia materiale - filiali, uffici periferici, esperti strategicamente dislocati, distribuzione - e in grado non solo di soddisfare la più sofisticata delle clientele, ma anche di suggerirle e indirizzarne le soluzioni. Un risultato che per un gruppo livornese - e oggi Livorno non è più da tempo l'ombelico del mondo della logistica marittima - si avvicina molto al miracolo. Segno che i miracoli - scusatemi se calpesto un attimo il terreno dell'ateismo - alla fine non hanno bisogno della mano divina, ma dell'intelligenza e della capacità dell'uomo. Di fare massa critica, come ci spiegano nell'intervista che segue Luigi Del Corona e Fulvio D'Angelo per l'intero gruppo; ma anche di saperla utilizzare, tenendo lo sguardo sul mondo e correndo senza fermarsi a celebrare gli allori da una parte all'altra del globo.

Questo Quaderno, che potrebbe sembrare a prima vista semplicemente celebrativo o promozionale, vuole essere - nelle nostre intenzioni editoriali - la presa di coscienza di una realtà che gli specialisti della logistica conoscono certamente bene, ma che il mondo indifferenziato che ruota intorno ai porti qualche volta sfiora soltanto. Oggi Internet è fondamentale, l'abbiamo scritto. E per l'operatività dei servizi, il "sistema" è in tale vertiginosa crescita che dobbiamo aspettarci solo - qualcuno ci sta provando - di ricevere a casa il pacco grazie a un drone che ce lo deposita in salotto. Eppure la più sofisticata delle strutture non può fare assolutamente a meno dell'uomo, degli uomini. Quelli appunto che dalla centrale livornese e dalle varie locazioni distribuite in tutti gli angoli del mondo, ci consentono di spedire e di ricevere tutto, presto e bene. E' la vittoria dell'intelligenza e della volontà. Auguri e davvero, chapeau.

Antonio Fulvi



for the real world

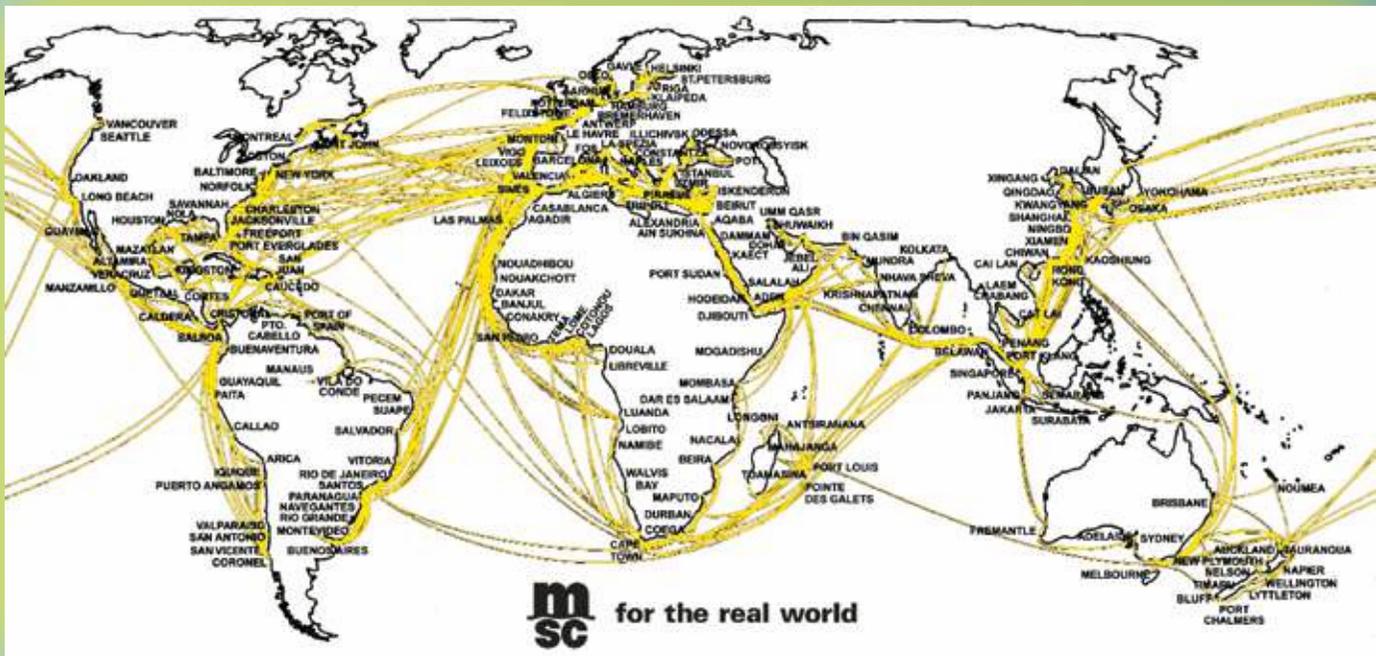
# AGENZIA MARITTIMA ALDO SPADONI

STEAMSHIP AGENTS & BROKERS



BORGO DEI DOTTI

Da oltre 40 anni con MSC al servizio della clientela, verso le principali destinazioni del mondo



LIVORNO Piazza dei Legnami, 21

Phone 0586 248111 (25 linee) Fax 0586 248200 (5 linee)

E-mail: [it015-spadonia@mscspadoni.it](mailto:it015-spadonia@mscspadoni.it)

INTERVISTA A LUIGI DEL CORONA E FULVIO D'ANGELO

# La strategia: globalizzare e fare massa critica



Fulvio D'Angelo



Luigi Del Corona

Una location che della Livorno nobile ottocentesca non potrebbe essere più significativa, con i soffitti affrescati, i pavimenti di marmo e le finestre affacciate sul Fosso Reale. E due cittadini del mondo che delle radici livornesi non rinnegano niente, ma sono proiettati per cultura, per interessi e per lavoro nei cinque continenti. È un'intervista a due voci quella che vi propongo, fatta nello splendore del palazzo della Del Corona & Scardigli, "Global Logistics Provider", sugli Scali d'Azeglio, pentagono del Buontalenti, ovvero quella che fu la "città ideale". A rispondermi, Luigi Fabio Del Corona, presidente, e Fulvio D'Angelo, board member Development & Network Chief Officer.

**Partirei da una premessa: la vostra società riporta: since 1874...**

Le radici sono profonde, è vero: e non le rinneghiamo certo, anzi. Ma quello che ci caratterizza oggi è che la U. Del Corona & Scardigli è una realtà globalizzata, che ha saputo proiettarsi in 18 paesi con 55 uffici, dove siamo in grado di dare risposte alle esigenze di ogni tipo di clientela. Siamo orgogliosi di poter dire che per volumi movimentati via mare oggi siamo tra le prime tre o quattro

realtà di settore in Italia e che abbiamo saputo intercettare il mutamento del trade mondiale, qualche volta anche precedendolo.

**Una realtà dunque articolata e complessa: gestita da una centrale oggi periferica come Livorno...**

Per il nostro lavoro potremmo anche avere questo complesso di uffici centrali, che impegnano tutti i piani del nostro palazzo, in un paesino dell'interno, o su un'isola. Quello che conta è la catena, la chain in real time, che ci consente con le tecnologie d'oggi di avere il contatto immediato con l'ufficio di Dubai o con quello di Melbourne, con i nostri addetti in Messico come con quelli in India. Tutto ciò comporta un'organizzazione che faccia massa critica utilizzando al meglio i mezzi dell'informatica più avanzata, le location nei vari paesi - ciascuna con le specifiche conoscenze sul territo-

rio - e naturalmente il personale con la formazione relativa.

**Centinaia di persone, a quanto pare.**

In Italia, distribuite in varie localizzazioni, abbiamo oltre trecento dipendenti. E il nostro meeting biennale, che di recente si è svolto all'hotel Palazzo di Livorno - ma altre volte è stato tenuto in varie località estere - ha

dato un'idea di quello che rappresenta la società come forza lavoro. Non bisogna dimenticare che noi operiamo nel campo delle spedizioni utilizzando sia il mare che la terra e il cielo. Copriamo ogni singola esigenza della clientela e siamo sempre pronti ad offrirle soluzioni personalizzate, con l'appoggio diretto dell'intero ciclo, attraverso personale specializzato e ovviamente multilingue. **Personale che richiede ovviamente una formazione specifica.**

È uno degli imperativi categorici, insieme alla necessità di fare massa critica sul piano finanziario e organizzativo. E la formazione dobbiamo farcela noi, selezionando gli aspiranti con l'attenzione necessaria a non creare falle nella catena. Ogni anno, malgrado la crisi mondiale dalla quale non siamo ancora completamente usciti, riusciamo a selezionare almeno una ventina di addetti, preparan-

doli attraverso un impegno economico e tecnico non indifferente.

**Ma non potreste attingere dai centri di formazione, che sono numerosi e supportati dallo Stato?**

È un'esperienza che abbiamo fatto, ma non ha dato i risultati sperati. Siamo costretti, come detto, a farci la formazione in casa. E a questo punto lo Stato potrebbe meglio supportare le imprese riconoscendo loro dei "bonus" economici o fiscali proprio finalizzati alla formazione, invece di disperdere risorse in centri dai quali fatalmente escono elementi formati in modo generalistico.

**Cittadini del mondo, azienda globalizzata: quindi avete il polso dell'economia non solo nazionale ma mondiale.**

**Un sintetico giudizio?**

Se partiamo dall'esame della situazione italiana, non possiamo dimenticare che siamo un paese con un'economia di trasformazione, che quindi ha come principale risorsa l'export. I dati ce lo confermano: siamo, dopo la Germania, il paese che esporta di più tra tutti quelli europei. Per di più la grande crisi degli ultimi dieci anni ha compresso i consumi interni: con postumi ancora netti, come la frenata dell'edilizia che incide, come noto su tutta la catena. Dunque, per noi è fondamentale l'export e la nostra società opera in particolare in questo campo, avvertendo che purtroppo il paese ha perso competitività, in particolare per l'offensiva del Far East asiatico ma anche per gli assurdi oneri imposti alle nostre aziende dalla legislazione vigente.

**È il risultato di una burocrazia che non si riesce a semplificare...**

Indubbiamente c'è anche questo aspetto. Ma alla base di tutto c'è un modello culturale che non si è aggiornato e che coinvolge anche la funzione dello Stato oltre che la preparazione delle giovani generazioni. Le aziende sono costrette a sottostare a troppo inutili iter burocratici che spesso si sovrappongono e non portano altro che complicazioni, perdite di tempo, spese, contenziosi in-

terminabili senza che si riesca mai ad avere una limpida certezza dei diritti e dei doveri. Se si è costretti ad aprire una vertenza per recuperare un credito, le cose si trascinano all'infinito. E lo stesso Stato ha tempi di pagamento procrastinati all'eccesso. Con il tessuto produttivo italiano che è fatto in gran parte di piccole imprese, spesso queste ultime non riescono a sopravvivere con crediti che, anche dallo Stato, vanno troppo alle lunghe. Ecco perché sopravvivono solo le realtà che riescono, come noi, ad avere una massa critica attraverso una globalizzazione articolata e differenziata. Le altre s'arrabattano, con un costo del lavoro eccessivo ed un cuneo fiscale che ammazza.

**Tempi amari per un paese che in altri tempi ha goduto di un boom invidiato da tutto il mondo. Ma scendiamo a Livorno: il principio della globalizzazione è sentito dalle sue imprese e dai suoi giovani?**

Premesso che continuiamo a sentirci livornesi, anche se passiamo gran parte del nostro tempo in giro per il mondo, abbiamo spesso al rientro la sensazione che per la città la festa sia finita. Sono poche le imprese livornesi che hanno una visione globale e che sono state capaci di proiettarsi anche fuori dai confini nazionali. Rimane l'impressione del livornese abbarbicato ai propri piccoli privilegi, del giovane che vive nel "Carpe diem" e si appassiona solo nel viaggiare, ma più da turista che da lavoratore. Generalizzare è sempre sbagliato, perché abbiamo esempi di livornesi che si fanno strada brillantemente nel mondo. Ma la mentalità imperante rimane quella della città di provincia.

**Quella della famigerata battuta: meglio disoccupato all'Ardenza che ingegnere a Milano...**

È un'estremizzazione, e c'è da augurarsi che appartenga ormai al passato. Ma c'è ancora molto da fare e la città non sembra aperta al mondo come quando nacque. Oggi siamo addirittura a mor-

tificare aziende e cittadini con gli stalli blu a pagamento sotto uffici dove, come da noi, lavorano centinaia di persone. Si pretende che vengano tutti a lavorare in bicicletta? E quando noi abbiamo ospiti stranieri in visita d'affari, dovremmo portarli sulla canna della bici o girare per ore alla ricerca di un parcheggio per l'auto di servizio? Un occhio alle esigenze delle imprese sembra non essere una priorità...

**E il porto? Le prospettive della Piattaforma Europa, del rilancio?**

È una possibilità, ma dobbiamo essere chiari: bisogna far presto, molto presto, perché il mondo della logistica corre veloce e non ci aspetta. Storicamente le nostre rotte sono quelle prima di tutto verso gli Usa, dove si avverte un continuo concentrazione dei vettori e la crescita delle navi, già oggi al limite dei nostri pescaggi e delle nostre banchine. Tra poco ci arriveranno solo dalle 8 mila Teu in su. E se non saremo in grado di dar loro servizi adeguati, dalle banchine ai collegamenti stradali e ferroviari, dalle aziende strutturate alla manodopera formata, finiremo tra i porti di serie B.

**Una visione amara, per un futuro amaro...**

Siamo un'azienda livornese di livornesi e ne siamo orgogliosi, come abbiamo detto anche prima. Abbiamo dimostrato che si può globalizzare, cogliendo le opportunità che il mondo della logistica offre. Malgrado i tanti limiti, le opportunità ci sono: se ci aiuterà anche una politica nazionale che davvero razionalizzi i sistemi di trasporto e se sapremo formare una classe di giovani che studiano anche all'estero, che guardano al mondo e non solo agli scogli di Calafuria, se chi governa ci aiuterà a ridurre burocrazia e norme assurde, la città potrà tornare ad essere un grande crogiuolo di iniziative, di imprese e di crescita. È nelle nostre radici storiche e siamo sicuri che quelle radici esistono ancora in ciascuno di noi e dei nostri figli.

**Antonio Fulvi**

## LA STORIA, LA MISSION



*I Tre Palazzi - Sede della U. Del Corona*



*Nave Gino Scardigli - 1964*



La U. Del Corona & Scardigli Srl nasce dalla fusione di due società di lunga tradizione, la ditta Umberto Del Corona fondata nel 1874 e la Fratelli Scardigli nata nel 1946.

Entrambe le aziende, strutturate e gestite come "family companies" e caratterizzate da una vasta esperienza nello shipping, avevano fra i loro clienti le principali realtà italiane del settore chimico. L'affinità di queste due realtà e la lungimiranza delle proprietà hanno portato nel 2001 alla loro fusione nella U. Del Corona & Scardigli Srl, con lo scopo di conseguire un rafforzamento strategico che consentisse di sostenere le sfide degli anni 2000 e di far fronte alla competizione sempre più agguerrita delle grandi case di spedizione multinazionali. Grazie alla rafforzata struttura organizzativa, professionale e finanziaria è stata fornita una migliore e più vasta offerta di servizi nel ramo logistico, ampliando l'ambito di attività anche ad altri settori merceologici.

Grazie a questa scelta determinante, la nuova società è riuscita in pochi anni a raggiungere una posizione rilevante nel mercato delle spedizioni via mare e via aerea per l'entità dei volumi gestiti e la presenza attiva in alcuni settori industriali di spicco come quello tessile, meccanico, cartaceo e alimentare e del materiale da costruzione. Viene inoltre considerata da molti il market leader nel settore chimico, sia per quanto riguarda i volumi spediti, sia per quanto riguarda i clienti serviti tra i quali si annoverano le principali multinazionali in Italia e nel mondo.

Unendo la flessibilità e la reattività delle piccole aziende al know how, ai volumi e alle economie di scala delle grandi imprese, la U. Del Corona & Scardigli riesce così ad instaurare con la propria clientela una vera e propria partnership di lungo termine, offrendo professionalità, servizi competitivi e personalizzati sulla base di principi di trasparenza e correttezza.



*2001 nasce la U. Del Corona & Scardigli - da sinistra a destra Luigi Del Corona, Fulvio D'Angelo, Umberto Del Corona, Gino Scardigli.*

# Terminal Darsena Toscana

## nodo strategico dall'efficienza certificata



La posizione strategica, gli accessi diretti al sistema autostrade ed i collegamenti ferroviari, fanno del TDT il Terminal ideale al servizio dei mercati del Centro e Nord Italia.



Inaugurato a Dicembre 2016, primo caso in Italia, il collegamento ferroviario diretto tra TDT e linea tirrenica. Eliminando il passaggio della merce nella stazione di smistamento, si garantiscono tempi di transito ridotti e maggiore affidabilità degli orari.

TDT è oggi il principale punto di riferimento per la logistica portuale del freddo in Italia. Gli investimenti in nuove tecnologie e risorse umane qualificate garantiscono alti standard di efficienza, affidabilità e sicurezza, valori chiave per il Gruppo GIP.



Sede Legale: V.le Mogadiscio, 23  
 Darsena Toscana sponda ovest - 57123 Livorno  
 Tel. +39 0586.258111 - Fax +39 0586.258240  
 segreteria@tdt.it - www.tdt.it



## IL GRUPPO DCS



L'ampliamento dei servizi offerti e la rapida crescita della nuova Società hanno reso possibile l'apertura di numerose filiali nei principali mercati del mondo: il *Global Network* del Gruppo DCS.

- U. Del Corona & Scardigli Srl, Italia: Livorno - Milano - Sassuolo - Bologna - Imola - Prato - Padova - Genova - Ravenna
- DCS ASTA Logistics, Spagna: Barcellona - Saragozza - Valencia - Madrid - Alicante - Avilés - Irún
- Team Haul Ltd, Regno Unito: Felixstowe
- Tramaco Logistika D.O.O., Slovenia: Capodistria
- Del Corona & Scardigli Canada Inc.: Montreal - Toronto
- Del Corona & Scardigli Usa Inc.: New York - Houston - Miami - Los Angeles - Chicago - Boston - Atlanta
- Del Corona & Scardigli Mexico Sa De Cv.: Città Del Messico - León - Guadalajara
- Del Corona & Scardigli Chile Ltds: Santiago del Cile
- Del Corona & Scardigli Logistica Ltda, Brasile: San Paolo - Joinville - Vitória - Santos - Poços De Caldas - Curitiba
- Del Corona & Scardigli Russia: Mosca
- Del Corona & Scardigli India Private Limited: Chennai - Mundra - New Delhi - Bangalore - Jaipur - Calcutta - Mumbai

- DCS Dah Star Logistics Co. Ltd, Cina: Shanghai - Hong Kong - Ningbo - Shenzhen - Nanjing
- Del Corona & Scardigli Australia Pty Ltd: Melbourne



Negli ultimi anni inoltre, con lo scopo di gestire in proprio alcune importanti fasi delle attività di supporto logistico e di perfezionare sempre più i servizi forniti ai propri clienti, la U. Del Corona & Scardigli ha acquisito il controllo di aziende specializzate. La divisione project cargo del Gruppo è coordinata dalla DCS Liburnus Project mentre la controllata DCS Tramaco opera con successo nella logistica in import ed export di prodotti deperibili e ortofrutta.

Ultima in ordine di tempo, è l'acquisizione della spagnola Asta Logistik, divenuta così DCS Asta Logistics. Questa new entry ha permesso di potenziare la presenza dell'azienda nella penisola iberica e di ampliarne ulteriormente il raggio di azione.



# Global Service srl

**REVAMPING  
GRU**



**FULL  
RENTAL**



**MANUTENZIONE  
BANCHINE**



**PRESSO INTERPORTO TOSCANO AMERIGO VESPUCCI  
VIA DELLE COLLINE 100 - 57017 GUASTICCE (LI)**

**TEL. 0586 404033 FAX 0586 428881 INFO@GLOBALSERVICE.LIVORNO.IT**

**SEDE  
OPERATIVA**



**PRONTO INTERVENTO  
24 ORE SU 24**



## DCS TRAMACO



DCS Tramaco è un'Impresa di Spedizioni leader in Italia nel trasporto refrigerato via mare di prodotti deperibili ed in particolare di ortofrutta, sia in importazione che in esportazione.

DCS Tramaco offre servizi logistici personalizzati sia agli esportatori esteri che agli importatori italiani ed Europei. Effettua le spedizioni marittime, importazione, esportazione e consegna a destino ed anche trasporti refrigerati Door/Door con cross-docking attraverso tutti i porti italiani, a seconda dell'origine dei prodotti, tenendo in considerazione i transit time ottimali.

A Ravenna, in particolare, grazie ai propri magazzini refrigerati situati nel porto, DCS Tramaco è diventata il partner logistico di moltissimi esportatori di paesi del Mediterraneo Orientale come Egitto, Cipro, Turchia ed Israele, che grazie anche a servizi marittimi velocissimi, utilizzano Ravenna come piattaforma di sbarco e rilancio in tutta Europa per la loro produzione ortofrutticola.

In particolare DCS Tramaco garantisce i seguenti servizi in importazione e transito:

- Conoscenza dei prodotti ed esperienza nella gestione della catena del freddo
- Formalità doganali di importazione con pre-clearing e sdoganamento in mare
- Svuotamento container reefer e stoccaggio refrigerato con controlli qualitativi
- Sbarco/imbarco navi reefer convenzionali
- Capacità stoccaggio 5000 pedane con frigo conservazione da -1°C. a +15°C.
- Operazioni di "cross-docking" e transito per paesi EU su base -H24/7
- Consulenza ed assistenza alle formalità fitosanitarie
- Analisi private MRL in 24h basate sui protocolli della grande distribuzione europea
- Trasporti a temperatura controllata in Italia ed Europa, sia a carico completo che parziale
- Certificazioni IFS Logistics, ISO9001, HCCP, CCPB (controllo biologico).

L'obiettivo di DCS Tramaco è quello di offrire sempre la soluzione logistica migliore e più veloce al prezzo più competitivo. Per questo l'attività del reparto export si sviluppa su tutti i porti italiani, cercando di avvicinare il più possibile la merce alla nave. DCS Tramaco offre i medesimi servizi anche tramite la propria filiale slovena nel porto di Koper, Tramaco Logistika D.o.o. Nell'immediato futuro è prevista l'apertura della Tramaco Spain per estendere il Know how e l'attività alla penisola iberica.





**RIMORCHI PORTUALI  
SALVATAGGI**



**NERI**  
MARITIME SOLUTIONS SINCE 1895

**TUTELA AMBIENTE MARINO  
DEPOSITI COSTIERI**



## DCS SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



Il processo di globalizzazione ha modificato i flussi delle merci e delle reti distributive imponendo alle imprese rapidi e continui adattamenti gestionali e operativi. La terziarizzazione delle attività logistiche verso aziende sempre più specializzate ha aumentato l'efficienza dei processi. È in questo contesto che la U. Del Corona & Scardigli ha aggiunto tra le proprie attività quella della logistica distributiva.

L'obiettivo è quello di creare un rapporto di partnership con la propria clientela offrendo soluzioni di gestione della *Supply Chain* dalle unità produttive di approvvigionamento sino al destinatario finale.

La proposta di servizi di logistica distributiva della U. Del Corona & Scardigli parte dall'analisi delle esigenze del cliente e il progetto è costruito su misura da un team dedicato con il supporto della parte informatica. L'ubicazione della piattaforma logistica, sulla base dei flussi di approvvigionamento e quelli distributivi, è fondamentale per il raggiungimento degli obiettivi.

La Lombardia, quale area strategica industriale e ponte per l'Europa, e la Toscana, per la vicinanza al porto di La Spezia e di Livorno, sono le attuali localizzazioni dei magazzini logistici della U. Del Corona & Scardigli.

Le piattaforme dispongono di scaffalature portapallet modulabili per la gestione di diverse tipologie di prodotti e le locazioni sono mappate e leggibili con un codice a barre che consente di disporre in tempo reale dei dati di giacenza e l'ubicazione delle singole SKU, eventuali lotti e scadenze. Il WMS proprietario, estremamente flessibile, con sistema di lettura in radiofrequenza, è interfacciabile con il cliente ed è collegato con i sistemi informatici dei partner distributivi (express courier) per permettere la tracciabilità sino alla consegna finale.

Le attività accessorie "non codificate" quali personalizzazione e stampa etichette con creazione codici EAN, controlli e ri-lavorazioni, assemblaggi, fornitura e gestione gadget e cataloghi, fanno parte della proposta logistica della U. Del Corona & Scardigli.





## STRUTTURA, COMPETENZE

La U. Del Corona & Scardigli è dotata di un'organizzazione strutturata sempre aggiornata che adatta i propri processi al fine di soddisfare i bisogni dei clienti.

Presso la Direzione e Sede legale di Livorno si svolge gran parte del lavoro commerciale e di gestione logistica delle spedizioni da e per l'Italia, ma sono operativi anche gli uffici di Milano, Genova, Sassuolo, Imola, Bologna, Prato, Ravenna, Padova oltre alle filiali in vari paesi del mondo, considerati i principali mercati di produzione e di consumo quali Cina, Russia, Spagna, Canada, USA, Brasile, Messico, Cile, India, Australia ed Emirati Arabi.

La Società dispone inoltre di una rete di agenti selezionati e consolidati in oltre 60 paesi del mondo, tutti convenzionati con regolare contratto e conosciuti personalmente dalla Direzione.



Grazie a questa struttura la U. Del Corona & Scardigli è in grado di offrire soluzioni personalizzate, integrando i propri servizi con lo svolgimento di mansioni specifiche appartenenti al ciclo operativo del cliente: un reparto specializzato in consulenza sui crediti documentari e nello sviluppo ed emissione di tutta la documentazione relativa; la cura di tutte le procedure di esportazione, dall'ordine di vendita fino alla negoziazione in banca delle Lettere di Credito.

Tra i suoi servizi offre il coordinamento delle attività logistiche attraverso un sistema di "control tower" che, operando con una rete I.T. completamente integrata, permette di diventare l'interlocutore tra il cliente e i vari fornitori di servizi al fine di dare informazioni tempestive, precise e complete, di supervisionare le loro operazioni, di monitorare la catena di distribuzione attraverso K.P.I. dedicati e di concentrarsi in modo proattivo sulle economie di scala.



# PORT AUTHORITY OF GIOIA TAURO AND CALABRIA



Corigliano Calabro

Crotona



Palmi



Villa San Giovanni



## ATTIVITÀ



Le attività della U. Del Corona & Scardigli comprendono i servizi di:

- **spedizione internazionale di FCL e LCL** di isotank, flexitank, liner bags,
- **spedizione aerea;**
- **"door to door";**
- **spedizione in import ed export di prodotti deperibili e ortofrutta** tramite l'azienda controllata DCS Tramaco Srl con sede a Ravenna, esperta nella gestione della catena del freddo;
- **trasporti su gomma import/export**, FTL e LTL in tutta Europa ma anche in Tunisia, Marocco, Turchia, Kazakistan, Uzbekistan, Russia;
- **Project Cargo** e spedizione di merci fuori sagoma e peso con un'alta specializzazione nei progetti turn-key tramite l'azienda controllata DCS Liburnus Project;
- **magazzinaggio e distribuzione** sia in Italia sia all'estero;
- **chartering di navi o partial cargo;**
- **operazioni doganali** in import, export e di transito in Italia e all'estero, in particolare per le destinazioni Usa e Canada con la gestione diretta di tutti i protocolli richiesti dalla dogana americana (AMS, 10+2/ ISF, ISPM15, APHIS, FDA). Tramite i nostri uffici in loco (tutti certificati CT-PAT) vengono seguite le spedizioni fino a door.
- **EDI e Internet Tracking.**



## 3<sup>rd</sup> DCS GROUP WORLDWIDE MEETING Livorno, 1-2 Ottobre 2018



In data 1-2 Ottobre si è tenuto il terzo "Worldwide Meeting" del Gruppo DCS, un appuntamento che ha visto riuniti nella cornice del Grande Hotel Palazzo di Livorno i direttori delle filiali del gruppo presenti in Europa e nel Mondo insieme agli agenti esteri situa-

ti nei paesi più strategici per il mercato marittimo mondiale, dove il gruppo non è ancora presente con uffici propri. Tra i paesi presenti ricordiamo: Spagna, U.K., U.S.A., Canada, Cile, Messico, Russia, Cina, Australia, India, Emirati Arabi, Turchia, Thailandia, Portogallo, Corea, Taiwan, Pakistan, Qatar, Vietnam, Bahrein, Malesia, Kuwait, Germania, Arabia Saudita, Olanda, Belgio Giappone, Svezia.

Il Meeting è stato dedicato a vari aggiornamenti tra cui lo sviluppo del sistema informatico, le "corporate rules" che regolano le attività finanziarie dei vari uffici ed anche il modello di vendita dei servizi - fiore all'occhiello della Società - riproposto soprattutto per quanti si sono aggiunti al Gruppo solo recentemente.

È stata anche l'occasione per aggiornare i partecipanti sui risultati conseguiti fino ad oggi e discutere i futuri obiettivi e le strategie che dovranno essere adottate per realizzarli.

Il Meeting si è concluso il 2 Ottobre con un "gala dinner" che si è tenuto nei locali del Palazzo Pancaldi a Livorno e che, oltre ad essere un'occasione di relax, si è rivelato un'ulteriore opportunità di "networking" per tutti gli uffici e gli agenti presenti: nell'occasione infatti, ai partecipanti al Meeting si sono aggiunti i vari reparti commerciali e del customer service dell'azienda.





# GRIMALDI GROUP

**servizio diretto Nord America-Messico-Mediterraneo**



**SERVIZIO REGOLARE SETTIMANALE PER CARICO ROTABILE,  
PROJECT CARGO, SPECIAL CARGO**

**Contatti Agenzie:**

**SAVONA:**

MARITTIMA SPEDIZIONI SRL  
+39 019 821375  
*opssv@marittimaspedizioni.it*

**CIVITAVECCHIA:**

ATLANTICA CIVITAVECCHIA SRL  
+39 0766 21621  
*civufficio@grimaldi.napoli.it*

**ITINERARI ED INFO :**

[www.grimaldi.napoli.it](http://www.grimaldi.napoli.it)  
[euromedquotations@grimaldi.napoli.it](mailto:euromedquotations@grimaldi.napoli.it)

# Il nostro network, il vostro successo.



## Efficienza, flessibilità e velocità.

Con un proprio network di porti e centri intermodali, T.O. Delta è in grado di coprire tutte le fasi della catena logistica: trasporto, stoccaggio e distribuzione delle merci ovunque nel mondo.

I sistemi innovativi dedicati alle specificità di ciascun cliente, fanno di T.O. Delta il partner logistico ideale per l'operatore che desidera migliorare i propri risultati.



**T.O. Delta spa** Terminal Operator

Piazza Casali 1, 34134 Trieste, Italy  
tel. / fax +39 040 6702 200 / 222  
info@todelta.it – www.todelta.it